

NY IT MED BEGGE BEN PÅ JORDEN

Er I en mindre eller mellemstor virksomhed, der ønsker at blive mere produktiv og opnå konkurrencefordele gennem effektivisering af jeres virksomhed?

Der findes i dag en række brugervenlige it-løsninger på markedet, som er målrettet mindre og mellemstore virksomheder.

Disse IT-løsninger giver virksomheden mulighed for at effektivisere arbejdsprocesserne, hvilket kan give markante fordele for virksomheden.

Et eksempel er serviceteknikeren eller montøren, som i dag ved dagens slutning registrerer tids- og materialeforbrug hos de enkelte kunder på en dagsrapport, som måske først ved ugens slutning afleveres hjemme på kontoret.

I en ny IT-løsning vil montøren straks han forlader kunden kunne registrere tids- og materialeforbrug på sin smartphone eller tablet - og straks er virksomhedens IT-system opdateret, og faktura kan udskrives langt tidligere.

Tilsvarende kan sælgerens ordrer registreres direkte hos kunden på sælgerens tablet, og kørselsregnskab, udlæg mv. kan ligeledes registreres på stedet.

Dermed er alle disse opgaver automatiseret og digitaliseret – data fanges og registreres direkte ved kilden.

Systemerne kan også øge online salg og eksport, skabe mersalg gennem bedre kendskab til kundernes præferencer, optimere lageret og mindske svind, reducere administrationsomkostningerne gennem papirløse og automatiske processer – med meget mere.

Det er IT-løsninger, som passer på de fleste SMV'er. De kræver ikke særlig IT-eksperise i virksomheden og heller ikke særligt it-udstyr, da programmer og data ligger i skyen. Og man betaler typisk en fast pris pr. bruger for systemerne.

Vil I i gang med effektivisering og digitalisering af jeres virksomhed?

Så hjælper vi jer sikkert gennem hele processen - fra idé til succes med en ny it-løsning og digitale arbejdsgange - til overkommelige, faste priser.

Det er NemIT. Vælg mellem 3 løsninger (priser excl. moms og transport):

Guld	92 konsulenttimer	Kr. 115.000
Sølv	62 konsulenttimer	Kr. 77.500
Bronze	36 konsulenttimer	Kr. 45.000

Læs om de tre løsninger på næste side.

Erik Buchwald Christensen
ebc@firstconsulting.dk
Mobil 4056 8025

Jens Christoffersen
jc@firstconsulting.dk
Mobil 20 44 37 85



FIRST CONSULTING APS

STRANDPARKEN 41
DK-4000 ROSKILDE

TEL +45 70 236 230
INFO@FIRSTCONSULTING.DK
WWW.FIRSTCONSULTING.DK

CVR 26 68 12 86
BANK 2290-3485 453 287

NemIT fakta-ark

Projekttrin	Du får	Guld	Sølv	Bronze
Nu-situation	Oversigt over alle nuværende it-systemer og netværk.	G	S	B
	Liste over alle it-leverandører og it-aftaler.	G	S	
	Opgørelse af de samlede, nuværende it-omkostninger.	G	S	
	Udpegning af virksomhedens top-5 tidsrøvere og problemer med it.	G		
Mål	Gennemgang af virksomhedens strategier, dens succeskriterier og forretningsmæssige mål.	G	S	B
	Beskrivelse af, hvordan it kan bruges til at opnå forretningsmålene. Beslutning om it-projektets omfang.	G		
	Beskrivelse af it-projektet til udlevering til potentielle leverandører.	G	S	B
Holdet, der skal drive nyt it	Dokumentation af virksomhedens værdikæde, processer og arbejdsaktiviteter til brug for en præcis afgrænsning af it-projektet. Indgår i materialet til it-leverandørerne.	G		
	Udpegning af projektdeltagere fra virksomheden.	G	S	B
Systemvalg	Gennemførelse af leverandørpræsentationer med estimater over omkostninger for køb og drift af it-løsningerne. Evaluering af de demonstrerede systemer.	G		
	Tilrettelæggelse og gennemførelse af praktiske øvelser med det foretrukne system. Passer systemet til os?	G	S	B
	Vurdering af modtaget tilbud samt af selve leverandøren.	G	S	
Tidsplan og implementering	En samlet tjekliste over hele implementeringsforløbet, der indeholder alle leverandørens opgaver og alle kundens opgaver.	G	S	B
	Støtte i forbindelse med opsætning af systemet, herunder tilrettelæggelse af nye arbejdsgange.	G		
	Analyse af forhindringer for implementering og beslutning om deres løsning.	G		
	Støtte til gennemførelse af systemintegrationer, dataflytning, test og undervisning.	G	S	B
	Støtte ved overtagelsesprøve og igangsætning af den nye it-løsning.	G	S	B
Drift	Livline med adgang til First Consulting i 12 måneder.	G	S	B
	Deltagelse af First Consulting i et statusmøde med leverandøren.	G	S	